

Vendere all'estero prevenendo i rischi dei trasporti e dei mancati pagamenti

Come pianificare e formalizzare correttamente i rapporti commerciali con l'estero

22 Ottobre 2015

Quando si opera con contraenti stranieri l'assenza di chiare pattuizioni contrattuali circa gli aspetti salienti del rapporto è destinata prima o poi a creare situazioni di incertezza che portano a contenziosi.

Il seminario ha come principale **obiettivo quello di fornire ai partecipanti le nozioni di base, essenziali per affrontare consapevolmente i mercati esteri e limitare il contenzioso.**

Dopo una breve carrellata sulle principali tipologie contrattuali utilizzabili per la distribuzione all'estero verrà analizzato in maniera più dettagliata il contratto di distribuzione commerciale, scarsamente regolamentato nei vari ordinamenti, offrendo spunti operativi per l'impostazione delle relative clausole contrattuali. Verrà poi illustrata, sempre in chiave pratica **la connessione del contratto di distribuzione e delle relative pattuizioni concernenti le modalità di pagamento con il contratto di trasporto.** In particolare verrà analizzato l'aspetto centrale relativo **alla scelta della modalità di trasporto;** considerando che danni anche lievi ai beni trasferiti possono generare perdite economiche rilevanti per l'impresa, verranno analizzati gli **strumenti** più opportuni **per evitare o minimizzare i problemi derivanti da perdite o avarie subite dalle merci durante il loro trasporto.**

Durante il seminario è riservato ampio spazio alla discussione dei quesiti posti dai partecipanti.

Contenuti principali:

- ✓ Analisi dei contratti più comunemente utilizzati dalle imprese per vendere all'estero
- ✓ Il contratto internazionale di distribuzione commerciale
- ✓ Problemi inerenti la fine del rapporto di lavoro

SEDE:

ANIE Federazione

Viale Lancetti, 43 –
Milano
Sala Consiglio – Area
Meeting
Piano Terra

DOCENTI:

Giovanna Bongiovanni,
esperta in trasporti e pagamenti internazionali.
Componente dei gruppi di lavoro di redazione delle "Norme ed usi uniformi relativi ai crediti documentari" (pubblicazioni 400-500 e 600) e Incoterms® 1990-2000 e 2010" di CCI Italia.

- ✓ Gli obblighi relativi alla consegna e l'utilizzo delle regole Incoterms® 2010
- ✓ Scelta del termine di consegna e la ripartizione delle responsabilità, dei costi e dei rischi del trasporto
- ✓ I rischi del trasporto e l'interesse all'assicurazione
- ✓ L'affidamento della merce al vettore
- ✓ Le Institute Cargo Clauses
- ✓ Le assicurazioni sussidiarie (contingencies)

Destinatari:

Destinatari : imprenditori, area managers, personale impiegato nelle funzioni export e import, responsabili commerciali, responsabili amministrativi.

Giulia Comparini, partner dello studio legale Cocuzza & Associati di Milano, esperta di diritto commerciale e di contrattualistica nazionale ed internazionale. Svolge abitualmente attività di formazione in tali materie. Nominata da Unioncamere Lombardia per il biennio 2014/2015 fra gli esperti di contrattualistica internazionale

ISCRIZIONI:

Iscrizioni on line:
www.elettronet.it

1- via mail:
formazione@anie.it

2- online mediante l'[e-commerce](http://www.elettronet.it) del sito www.elettronet.it

SEGRETERIA

ORGANIZZATIVA:

Cinzia Cazzaniga
formazione@anie.it
Tel.: 02-3264237
Fax.: 02-3264395

Vendere all'estero prevenendo i rischi dei trasporti e dei mancati pagamenti - 22 ottobre 2015

PROGRAMMA

09:00 - 09:30: Registrazione partecipanti

09:30 - 12:30:

Cosa occorre sapere quando si opera con contraenti stranieri:

- ✓ La corretta impostazione del rapporto: quale contratto? Breve analisi dei contratti più comunemente utilizzati dalle imprese per vendere all'estero i propri prodotti: compravendita, agenzia, procacciamento d'affari, distribuzione commerciale.
- ✓ Il contratto internazionale di distribuzione commerciale: i contenuti essenziali del contratto, conseguenze alla cessazione del rapporto. Quale disciplina è applicabile al contratto quando si opera con contraenti stranieri?
- ✓ Il contratto di distribuzione commerciale nelle legislazioni straniere: brevi cenni alla tutela del distributore in alcuni sistemi giuridici europei ed extraeuropei.
- ✓ Problemi inerenti la fine del rapporto: preavviso, recesso, risoluzione e relative conseguenze ed eventuale pagamento di indennità.

12:30 -13:30: Colazione di Lavoro

13:30 - 16.00:

Consegna delle merci all'estero e gestione dei rischi del trasporto internazionale

- ✓ Gli obblighi relativi alla consegna e l'utilizzo delle regole Incoterms® 2010
- ✓ Scelta del termine di consegna e la ripartizione delle responsabilità, dei costi e dei rischi del trasporto
- ✓ I rischi del trasporto e l'interesse all'assicurazione
- ✓ L'affidamento della merce al vettore :
 - I rapporti con i soggetti operanti nel ciclo trasportistico
 - Contratto di spedizione e di trasporto a confronto
 - La disciplina convenzionale del trasporto di merci via mare, via aerea e su strada
 - Le responsabilità vettoriali
 - Clausole di esonero a beneficio del vettore
 - La limitazione del debito del vettore per perdite e avarie alle merci trasportate
- ✓ L'assicurazione delle merci trasportate: Le Institute Cargo Clauses forme di garanzie e principali adempimenti, il valore assicurabile e l'utile sperato
- ✓ Le assicurazioni sussidiarie (contingencies)

16:00 -16:30: Discussione e conclusioni finali

Vendere all'estero prevenendo i rischi dei trasporti e dei mancati pagamenti - 22 ottobre 2015

SCHEDA ISCRIZIONE

Nome	Cognome
Società	Ruolo
email	Telefono
Indirizzo	Città
Prov./CAP	P.IVA/C.F.

Quota iscrizione: barrare la casella

ASSOCIATI ANIE	NON ASSOCIATI
<input type="checkbox"/> € 400,00 + IVA	<input type="checkbox"/> € 600,00 + IVA

PAGAMENTO

Il pagamento dovrà essere effettuato al momento dell'iscrizione con le seguenti modalità:

- Carta di Credito: sezione [e-commerce](#)

NOTA: il pagamento con carta di credito per più partecipanti, richiede l'inserimento dei singoli nominativi nel box "Comunicazione ai servizi" presente nel form di pagamento on line.

- Bonifico Bancario intestato ad ANIE SERVIZI INTEGRATI SRL - CARIPARMA CREDIT AGRICOLE SEDE MILANO - IBAN: IT64J0623001627000006782136

Nel caso di impossibilità a partecipare dovrà essere comunicata disdetta almeno 5 giorni prima l'erogazione del corso. Nel caso la disdetta pervenga nei tempi stabiliti la quota del corso sarà rimborsata per intero, salvo che non si scelga di convertirla in altro seminario in calendario. Nel caso di disdetta oltre i tempi, nessun rimborso sarà dovuto. Il costo sarà sempre rimborsato per intero nel caso in cui nei 5 giorni prima il corso venisse annullato dall'ente erogatore.

Ai sensi del D.Lgs 196/03 - Codice Unico per la Privacy, La informiamo che i suoi dati potranno essere utilizzati esclusivamente all'interno di ANIE Servizi Integrati Srl e Federazione ANIE per inviarle informazioni sui ns. seminari e convegni e potranno essere utilizzati in futuro per la promozione degli altri servizi erogati a supporto delle imprese del settore confindustriale. Se non desidera più ricevere comunicazioni da parte nostra e vuole essere cancellato dal nostro database o per qualsiasi informazione, come ottenere la modifica o la cancellazione dei dati o per opporsi, in tutto o in parte al loro trattamento - anche a norma dell'art. 7 del D.Lgs 196/03, potrà rivolgersi ad ANIE Servizi Integrati srl, in qualità di titolare del trattamento, Viale Lancetti 43 - 20158 Milano, tel. 02.3264237, fax 02.3264395, e-mail anieservizi@anie.it

Data

Firma

Timbro dell'Azienda