

## Vendere all'estero prevenendo i rischi dei trasporti e dei mancati pagamenti - 23 febbraio 2016

### PROGRAMMA

**09:00 – 09:30: Registrazione partecipanti**

**09:30 – 12:30:**

Cosa occorre sapere quando si opera con contraenti stranieri:

- ✓ La corretta impostazione del rapporto: quale contratto? Breve analisi dei contratti più comunemente utilizzati dalle imprese per vendere all'estero i propri prodotti: compravendita, agenzia, procacciamento d'affari, distribuzione commerciale.
- ✓ Il contratto internazionale di distribuzione commerciale: i contenuti essenziali del contratto, conseguenze alla cessazione del rapporto. Quale disciplina è applicabile al contratto quando si opera con contraenti stranieri?
- ✓ Il contratto di distribuzione commerciale nelle legislazioni straniere: brevi cenni alla tutela del distributore in alcuni sistemi giuridici europei ed extraeuropei.
- ✓ Problemi inerenti la fine del rapporto: preavviso, recesso, risoluzione e relative conseguenze ed eventuale pagamento di indennità.

**12:30 -13:30: Colazione di Lavoro**

**13:30 – 16:00:**

Consegna delle merci all'estero e gestione dei rischi del trasporto internazionale

- ✓ Gli obblighi relativi alla consegna e l'utilizzo delle regole Incoterms® 2010
- ✓ Scelta del termine di consegna e la ripartizione delle responsabilità, dei costi e dei rischi del trasporto
- ✓ I rischi del trasporto e l'interesse all'assicurazione
- ✓ L'affidamento della merce al vettore :
  - I rapporti con i soggetti operanti nel ciclo trasportistico
  - Contratto di spedizione e di trasporto a confronto
  - La disciplina convenzionale del trasporto di merci via mare, via aerea e su strada
  - Le responsabilità vettoriali
  - Clausole di esonero a beneficio del vettore
  - La limitazione del debito del vettore per perdite e avarie alle merci trasportate
- ✓ L'assicurazione delle merci trasportate: Le Institute Cargo Clauses forme di garanzie e principali adempimenti, il valore assicurabile e l'utile sperato
- ✓ Le assicurazioni sussidiarie (contingencies)

**16:00 -16:30: Discussione e conclusioni finali**