

La risoluzione del rapporto di agenzia, problematiche, casi pratici, a cavallo tra normativa nazionale ed internazionale

Milano, 20 aprile 2016

L'agenzia è lo strumento attraverso il quale molte aziende operano per la promozione dei propri prodotti sia in Italia che all'estero. Si tratta di un contratto che presenta alcune peculiarità che è opportuno conoscere. Ed infatti sul mercato nazionale esso è disciplinato non soltanto dal codice civile ma anche dalla contrattazione collettiva, mentre a livello internazionale e, in particolare, nell'UE esso è disciplinato in maniera tendenzialmente uniforme in conformità ai principi espressi nella Direttiva UE 86/653 sugli agenti commerciali indipendenti. Al di fuori dell'UE è poi necessario, di volta in volta, andare a verificare come l'agenzia sia disciplinata sulla base della legge che regola il rapporto. Tuttavia, anche all'interno dell'UE, permangono delle differenze sostanziali nella legislazione dei vari paesi soprattutto per la disciplina relativa alla risoluzione del rapporto di agenzia ed alla misura dell'indennità.

Il seminario intende pertanto offrire ai partecipanti, partendo proprio dall'analisi delle differenze fra la disciplina nazionale e quella internazionale gli strumenti necessari per impostare correttamente un rapporto di agenzia sia a livello nazionale che internazionale. Nel corso della trattazione verranno inoltre esposte le novità introdotte dall' AEC per il settore industria e verranno anche illustrati i più recenti orientamenti giurisprudenziali in materia, non ultima la sentenza della Corte di Giustizia UE del 3 dicembre 2015.

Durante il seminario è riservato ampio spazio alla discussione dei quesiti posti dai partecipanti.

⇒ Destinatari:

Imprenditori, manager, Direttori marketing/vendite, Export manager, Responsabili amministrativi/ Direzione / Amministrazione/ Direzione area commerciale

DOCENTI:

Avvocato Giulia Comparini – Studio Legale Cocuzza & Associati, Milano, esperta di diritto commerciale, si occupa da anni di contrattualistica nazionale ed internazionale assistendo clienti italiani e stranieri nella redazione e negoziazione di varie tipologie di contratti. Svolge abitualmente attività di formazione in materie attinenti alla contrattualistica internazionale.

Avvocato Domenica Cotroneo – Studio Legale Cocuzza & Associati, Milano esperta di diritto del lavoro ed agenzia commerciale, attiva da anni nell'assistenza di clientela italiana ed internazionale nella gestione di tutte le problematiche attinenti il rapporto di lavoro, subordinato ed autonomo nonché della gestione di reti commerciali. Svolge attività di formazione, redazione di articoli su riviste specializzate e convegnistica.

⇒ **Contenuti principali della giornata:**

1. I contenuti essenziali del contratto di agenzia in ambito nazionale: la disciplina del codice civile e degli AEC
2. La risoluzione del rapporto di agenzia: analisi delle recenti novità normative (AEC 2015) e delle conseguenze di carattere operativo nella gestione del rapporto con l'agente.
3. Casi pratici e rassegna degli orientamenti giurisprudenziali più recenti con riferimento a:
 - concetto di equità e criteri di quantificazione dell'indennità di fine rapporto;
 - onerosità del patto di non concorrenza post-contrattuale e profili di invalidità;
 - cessione del contratto di agenzia nell'ambito delle dinamiche traslative dell'azienda;
 - minimi di fatturato e requisiti di operatività del recesso in tronco dal contratto da parte della proponente.
4. Il contratto di agenzia internazionale: la normativa di riferimento (i) la direttiva UE e (ii) le leggi nazionali.
5. La cessazione del contratto di agenzia ed i suoi effetti nel panorama europeo ed extraeuropeo:
 - applicabilità dell'AEC ad agenti esteri;
 - la misura della indennità di fine rapporto nel sistema introdotto con la direttiva UE 86/653 e le soluzioni adottate nei paesi Europei e la recente sentenza della Corte di Giustizia UE del 3 dicembre 2015
 - l'indennità di fine rapporto nei contratti con agenti operanti al di fuori della UE.

SEDE:

ANIE Federazione

Viale Lancetti, 43 – Milano
Sala Consiglio
Area Meeting
Piano Terra

**SEGRETARIA
ORGANIZZATIVA:**

Cinzia Cazzaniga
formazione@anie.it
Tel.: 02-3264237
Fax.: 02-3264395

ISCRIZIONI:

Iscrizioni on line:
www.elettronet.it

- via mail:
formazione@anie.it
- online mediante l'e-commerce del sito
www.elettronet.it

La risoluzione del rapporto di agenzia, problematiche, casi pratici, a cavallo tra normativa nazionale ed internazionale

PROGRAMMA 20 aprile 2016

9.00: Registrazione dei partecipanti

09.15:

1. I contenuti essenziali del contratto di agenzia in ambito nazionale: la disciplina del codice civile e degli AEC
2. La risoluzione del rapporto di agenzia: analisi delle recenti novità normative (AEC 2015) e delle conseguenze di carattere operativo nella gestione del rapporto con l'agente.
3. Casi pratici e rassegna degli orientamenti giurisprudenziali più recenti con riferimento a:
 - concetto di equità e criteri di quantificazione dell'indennità di fine rapporto;
 - onerosità del patto di non concorrenza post-contrattuale e profili di invalidità;
 - cessione del contratto di agenzia nell'ambito delle dinamiche traslative dell'azienda;
 - minimi di fatturato e requisiti di operatività del recesso in tronco dal contratto da parte della preponente

13.00: Colazione di lavoro

4. Il contratto di agenzia internazionale: la normativa di riferimento (i) la direttiva UE e (ii) le leggi nazionali.
5. La cessazione del contratto di agenzia ed i suoi effetti nel panorama europeo ed extraeuropeo:
 - applicabilità dell'AEC ad agenti esteri;
 - la misura della indennità di fine rapporto nel sistema introdotto con la direttiva UE 86/653 e le soluzioni adottate nei paesi Europei e la recente sentenza della Corte di Giustizia UE del 3 dicembre 2015
 - l'indennità di fine rapporto nei contratti con agenti operanti al di fuori della UE.

16.00: Dibattito con gli intervenuti e chiusura lavori

La risoluzione del rapporto di agenzia, problematiche, casi pratici, a cavallo tra normativa nazionale ed internazionale

SCHEDA ISCRIZIONE

Nome	Cognome
Società	Ruolo
email	Telefono
Indirizzo	Città
Prov./CAP	P.IVA/C.F.

Quota iscrizione

ASSOCIATI ANIE	NON ASSOCIATI
<input type="checkbox"/> € 350,00 + IVA	<input type="checkbox"/> € 470,00 + IVA

PAGAMENTO

Il pagamento dovrà essere effettuato al momento dell'iscrizione con le seguenti modalità:

- Carta di Credito: sezione **e-commerce**

NOTA: il pagamento con carta di credito per più partecipanti, richiede l'inserimento dei singoli nominativi nel box "Comunicazione ai servizi" presente nel form di pagamento on line.

- Bonifico Bancario intestato ad ANIE SERVIZI INTEGRATI SRL - CARIPARMA CREDIT AGRICOLE SEDE MILANO - IBAN: IT64J0623001627000006782136

Nel caso di impossibilità a partecipare dovrà essere comunicata disdetta almeno 5 giorni prima l'erogazione del corso. Nel caso la disdetta pervenga nei tempi stabiliti la quota del corso sarà rimborsata per intero, salvo che non si scelga di convertirla in altro seminario in calendario. Nel caso di disdetta oltre i tempi, nessun rimborso sarà dovuto. Il costo sarà sempre rimborsato per intero nel caso in cui nei 5 giorni prima il corso venisse annullato dall'ente erogatore.

Data

Firma

Timbro dell'Azienda