

SCENARI

ANIE SICUREZZA

SEGNI POSITIVI CON +5% DEL FATTURATO 2014

la Redazione

+2% per l'Antincendio, +7% per l'Antintrusione, addirittura +10% per la Videosorveglianza: questi i dati, che con viva soddisfazione comunichiamo, pervenuti da ANIE Sicurezza.

Innovazione tecnologica e customizzazione dell'offerta rappresentano il segreto del successo del comparto.

Dopo gli ultimi tre anni con segno positivo per il fatturato aggregato in un panorama economico di forte recessione, i preconsuntivi 2014 di ANIE Sicurezza parlano di un settore in floride condizioni. L'incremento del fatturato aggregato, rispetto all'anno precedente, si attesta infatti in un +5%, con picchi nella segmentazione delle varie famiglie di prodotti che arrivano addirittura a raddoppiare questa percentuale, dimostrando una capacità di tenuta superiore alla media del manifatturiero italiano.

Dopo il calo subito nel 2008 e il segno meno registrato nei due anni successivi, la Sicurezza conferma il trend positivo e mette a segno un incremento quasi pari a quello pre-crisi. L'industria italiana fornitrice di tecnologie per la Sicurezza e Automazione edifici rappresentata da ANIE Sicurezza è stata quindi espressione a fine 2014 di un fatturato totale aggregato pari a circa 2 miliardi di euro.

Il risultato complessivo è frutto di andamenti differenziati fra i diversi segmenti: la crescita più sostenuta la fa registrare la Videosorveglianza, con un incremento su base annua vicino al 10%, grazie anche all'elevata attenzione all'innovazione e alla capacità di sviluppare al meglio le funzioni applicative rese disponibili dalle nuove tecnologie. Il segmento Antintrusione ha mostrato nel confronto annuo un incremento vicino al 7%, beneficiando della crescente domanda di sicurezza espressa dal mercato. Più contenuta rispetto alla media del comparto la crescita del segmento Antincendio, vicina al 2% annuo.

Anche nel comparto della Sicurezza, l'export è stato un segmento di business importante nel corso dell'anno appena conclusosi. Fra i principali mercati esteri verso cui si sono orientate le azioni di internazionalizzazione delle imprese si annoverano in ambito extra europeo aree come Nord Africa, Africa Subsahariana e Medio Oriente.

Guardando più in generale alla domanda di queste tecnologie, si nota come continuano a fornire un importante contributo tradizionali mercati come la Pubblica Amministrazione, il segmento

Sicurezza e automazione edifici: andamento fatturato 2006-2014

settori		trend								
		2006/2005	2007/2006	2008/2007	2009/2008	2010/2009	2011/2010	2012/2011	2013/2012	2014/2013
antincendio		4,93	4,76	2,84	-2,43	-1,97	3,56	0,79	0,54	1,8
antintrusione		7,94	7,45	7,45	-7,79	-4,54	6,63	1,68	1,31	7,58
	antintrusione e sistemi di monitoraggio centralizzati	2,11	0,46	0,24	-25,39	-27,19	0,85	-7,65	-1,8	1,45
	controllo accessi	4,33	2,45	2,66	-5,76	-3,44	1,92	0,54	0,41	2,37
	TV.CC.	17,44	17,76	17,95	5,12	7,62	10,39	5,24	2,51	10,87
building automation		5,1	2,52	2,9	0,54	1,12	2,2	0,87	0,33	1,46
totale		6,64	5,68	5,85	-4,81	-2,61	4,89	1,31	0,92	4,98

Fonte: ANIE SICUREZZA, marzo 2015

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.

Retail e quello Industrial. Tra le maggiori criticità riscontrate, i fenomeni di downpricing e i ritardati pagamenti, presenti in particolare nella componente dell'installazione e del service, che continuano in questo difficile contesto macroeconomico a riflettersi negativamente su margini e redditività delle imprese, non premiando adeguatamente l'elevata attenzione all'innovazione e al miglioramento della qualità dell'offerta che caratterizzano il comparto.

“Fra gli elementi trainanti per la crescita della nostra industria italiana fornitrice di tecnologie per la Sicurezza e Automazione edifici, troviamo senz'altro l'elevata vocazione all'innovazione tecnologica e la crescente attenzione alla customizzazione dell'offerta – sottolinea il Presidente di ANIE Sicurezza, Rosario Romano. È proprio l'offerta variegata e attenta alle nuove esigenze espresse dagli utenti il driver di sviluppo del comparto, il “segreto” del nostro successo, inquadrato in un contesto di rapida evoluzione tecnologica e di crescente trasformazione della domanda. In questa direzione muove, ad esempio, una particolare attenzione alla semplicità di utilizzo dei dispositivi, alla ricerca di soluzioni e applicazioni personalizzate e all'integrazione con le nuove tecnologie. Prevediamo che sarà proprio la domanda di tecnologie ad alto contenuto specialistico e non standardizzato, sempre più sentita dal mercato, a guidare la crescita dell'industria italiana del comparto Sicurezza anche nel più lungo periodo. E i risultati non potranno che continuare a premiare l'impegno profuso dalle imprese del nostro settore”.



Rosario Romano