

Contratti internazionali di vendita chiavi in mano: le clausole principali per prevenire criticità e tutelare la propria posizione negoziale

15 dicembre 2015

Il seminario si propone di analizzare quei contratti che hanno ad oggetto la fornitura di impianti industriali e in particolare la fornitura da parte del venditore di una linea di produzione completa destinata ad inserirsi nello stabilimento industriale dell'acquirente, assai spesso realizzata su misura per quest'ultimo.

Si tratta di contratti complessi che in ambito internazionale devono essere redatti tenendo in debita considerazione la normativa del paese dell'acquirente e nei quali una dettagliata disciplina degli obblighi di ciascuna delle parti è essenziale per la corretta esecuzione ed il buon fine del contratto. Attraverso l'analisi delle varie fasi del contratto, verranno esaminate in chiave pratica le principali clausole contrattuali.

Durante il seminario è riservato ampio spazio alla discussione dei quesiti posti dai partecipanti.

Contenuti principali:

- ✓ Le fasi contrattuali: la progettazione dell'impianto, la realizzazione, l'installazione, collaudo e messa in funzione
- ✓ L'utilizzo di modelli di contratti elaborati a livello internazionale (ad es. CCI, Orgalime): limiti
- ✓ La scelta della legge applicabile al contratto
- ✓ Entrata in vigore del contratto: pagamento anticipi ed eventuale rilascio di garanzia da parte del venditore, autorizzazioni all'importazione etc..
- ✓ Principali obbligazioni del venditore: progettazione e realizzazione impianto, fornitura documentazione tecnica, installazione e messa in esercizio impianto, eventuale riparazione difetti, formazione personale acquirente.
- ✓ Principali obbligazioni dell'acquirente: realizzazione opere civili, fornitura e messa in esercizio dei servizi generali (elettricità, acqua etc...) e gestione del sito ove l'impianto viene installato, pagamento prezzo impianto.

SEDE:

[ANIE Federazione](#)

Viale Lancetti, 43 –
Milano

Sala Consiglio – Area
Meeting
Piano Terra

DOCENTI:

Giulia Comparini,
partner dello studio
legale Cocuzza &
Associati di Milano,
esperta di diritto
commerciale e di
contrattualistica
nazionale ed
internazionale.
Svolge abitualmente
attività di
formazione in tali
materie.
Nominata da
Unioncamere
Lombardia per il
biennio 2014/2015
fra gli esperti di
contrattualistica
internazionale

- ✓ Spedizione e consegna: modalità di consegna, uso dei termini di resa e Incoterms® ICC, suggerimenti operativi
- ✓ Le clausole relative al pagamento: pagamento per stati di avanzamento e tutele delle parti
- ✓ Correlazione tra termini contrattuali, di trasporto e di regolamento del prezzo
- ✓ Il credito documentario: caratteristiche, le parti interessate, responsabilità delle banche nei tre possibili ruoli di banca emittente, designata e confermante, le fasi del credito e le modalità di utilizzo, le regole di base e le "Norme" ICC, la presentazione dei documenti, i criteri per il giudizio di conformità della documentazione mercantile, il credito trasferibile, e la cessione dei proventi del credito, il credito rotativo, la lettera di credito stand-by: come funzione e differenze con la lettera di credito
- ✓ La garanzia di buon funzionamento del venditore
- ✓ L'accettazione dell'impianto: come reagire a ritardi dell'acquirente in fase di collaudo e messa in esercizio e/o al rifiuto ingiustificato di accettare l'impianto.

Destinatari:

Destinatari : imprenditori, area managers, personale impiegato nelle funzioni export e import, responsabili commerciali, responsabili amministrativi, responsabili legali

Giovanna Bongiovanni, esperta in trasporti e pagamenti internazionali. Componente dei gruppi di lavoro di redazione delle "Norme ed usi uniformi relativi ai crediti documentari" (pubblicazioni 400-500 e 600) e Incoterms® 1990-2000 e 2010" di CCI Italia.

ISCRIZIONI:

Iscrizioni on line:
www.elettronet.it

- 1- via mail:
formazione@anie.it
- 2- online mediante l'e-commerce del sito
www.elettronet.it

SEGRETERIA ORGANIZZATIVA:

Cinzia Cazzaniga
formazione@anie.it
Tel.: 02-3264237
Fax.: 02-3264395

Contratti internazionali di vendita chiavi in mano

PROGRAMMA

09:00 – 09:30: Registrazione partecipanti

09:30 – 12:30:

- ✓ Le fasi contrattuali: la progettazione dell'impianto, la realizzazione, l'installazione, collaudo e messa in funzione
- ✓ L'utilizzo di modelli di contratti elaborati a livello internazionale (ad es. CCI, Orgalime): limiti
- ✓ La scelta della legge applicabile al contratto
- ✓ Entrata in vigore del contratto: pagamento anticipi ed eventuale rilascio di garanzia da parte del venditore, autorizzazioni all'importazione etc..
- ✓ Principali obbligazioni del venditore: progettazione e realizzazione impianto, fornitura documentazione tecnica, installazione e messa in esercizio impianto, eventuale riparazione difetti, formazione personale acquirente.
- ✓ Principali obbligazioni dell'acquirente: realizzazione opere civili, fornitura e messa in esercizio dei servizi generali (elettricità, acqua etc...) e gestione del sito ove l'impianto viene installato, pagamento prezzo impianto.
- ✓ Spedizione e consegna: modalità di consegna, uso dei termini di resa e Incoterms® ICC, suggerimenti operativi

12:30 -13:30: Colazione di Lavoro

13:30 – 16:00:

- ✓ Le clausole relative al pagamento: pagamento per stati di avanzamento e tutele delle parti
- ✓ Correlazione tra termini contrattuali, di trasporto e di regolamento del prezzo
- ✓ Il credito documentario: caratteristiche, le parti interessate, responsabilità delle banche nei tre possibili ruoli di banca emittente, designata e confermate, le fasi del credito e le modalità di utilizzo, le regole di base e le "Norme" ICC, la presentazione dei documenti, i criteri per il giudizio di conformità della documentazione mercantile, il credito trasferibile, e la cessione dei proventi del credito, il credito rotativo, la lettera di credito stand-by: come funzione e differenze con la lettera di credito
- ✓ La garanzia di buon funzionamento del venditore
- ✓ L'accettazione dell'impianto: come reagire a ritardi dell'acquirente in fase di collaudo e messa in esercizio e/o al rifiuto ingiustificato di accettare l'impianto.

16:00 -16:30: Discussione e conclusioni finali

Contratti internazionali di vendita chiavi in mano

SCHEDA ISCRIZIONE

Nome	Cognome
Società	Ruolo
email	Telefono
Indirizzo	Città
Prov./CAP	P.IVA/C.F.

Quota iscrizione: barrare la casella

ASSOCIATI ANIE	NON ASSOCIATI
<input type="checkbox"/> € 400,00 + IVA	<input type="checkbox"/> € 600,00 + IVA

PAGAMENTO

Il pagamento dovrà essere effettuato al momento dell'iscrizione con le seguenti modalità:

- Carta di Credito: sezione [e-commerce](#)

NOTA: il pagamento con carta di credito per più partecipanti, richiede l'inserimento dei singoli nominativi nel box "Comunicazione ai servizi" presente nel form di pagamento on line.

- Bonifico Bancario intestato ad ANIE SERVIZI INTEGRATI SRL - CARIPARMA CREDIT AGRICOLE SEDE MILANO - IBAN: IT64J0623001627000006782136

Nel caso di impossibilità a partecipare dovrà essere comunicata disdetta almeno 5 giorni prima l'erogazione del corso. Nel caso la disdetta pervenga nei tempi stabiliti la quota del corso sarà rimborsata per intero, salvo che non si scelga di convertirla in altro seminario in calendario. Nel caso di disdetta oltre i tempi, nessun rimborso sarà dovuto. Il costo sarà sempre rimborsato per intero nel caso in cui nei 5 giorni prima il corso venisse annullato dall'ente erogatore.

Ai sensi del D.Lgs 196/03 - Codice Unico per la Privacy, La informiamo che i suoi dati potranno essere utilizzati esclusivamente all'interno di ANIE Servizi Integrati Srl e Federazione ANIE per inviarle informazioni sui ns. seminari e convegni e potranno essere utilizzati in futuro per la promozione degli altri servizi erogati a supporto delle imprese del settore confindustriale. Se non desidera più ricevere comunicazioni da parte nostra e vuole essere cancellato dal nostro database o per qualsiasi informazione, come ottenere la modifica o la cancellazione dei dati o per opporsi, in tutto o in parte al loro trattamento - anche a norma dell'art. 7 del D.Lgs 196/03, potrà rivolgersi ad ANIE Servizi Integrati srl, in qualità di titolare del trattamento, Viale Lancetti 43 - 20158 Milano, tel. 02.3264237, fax 02.3264395, e-mail anieservizi@anie.it

Data

Firma

Timbro dell'Azienda