

## ALLEGATO A

### Servizi e Tariffe

#### ACCORDO DI CONVENZIONE

#### **CRIBIS – ANIE - Federazione Nazionale Imprese Elettrotecniche ed Elettroniche**

La convenzione tra **ANIE** e **CRIBIS** ha l'obiettivo di fornire agli Associati servizi per la gestione del credito commerciale a condizioni economiche particolarmente vantaggiose.

I servizi e le caratteristiche dei servizi sono riportati nelle pagine successive.

#### **CRIBIS**

**CRIBIS** è la società del Gruppo CRIF fortemente specializzata nella fornitura di **informazioni economiche e commerciali e servizi per lo sviluppo del business in Italia e all'estero**. Maggiori informazioni sono disponibili sul sito [www.cribis.com](http://www.cribis.com). **CRIBIS** garantisce i più elevati standard qualitativi e la massima copertura nelle informazioni economiche e commerciali **sul 100% delle aziende italiane e su 330 milioni di aziende di tutto il mondo** grazie all'appartenenza al Dun & Bradstreet Worldwide Network.

#### **ANIE - Federazione Nazionale Imprese Elettrotecniche ed Elettroniche**

**ANIE - Federazione** è una delle maggiori organizzazioni di categoria del sistema confindustriale per peso, dimensioni e rappresentatività. Ad **ANIE** aderiscono 1.400 aziende del settore elettrotecnico ed elettronico.

Il settore occupa 500.000 addetti con un fatturato aggregato (a fine 2018) di 80 miliardi di Euro. Le aziende associate, fornitrici di sistemi e soluzioni tecnologiche all'avanguardia, sono espressione dell'eccellenza tecnologica del made in Italy, risultato di importanti investimenti annui in Ricerca e Innovazione.

Dai settori **ANIE** proviene il 30% della spesa privata in Ricerca e Innovazione investita ogni anno nel nostro Paese.

# ANALISI DEL PORTAFOGLIO CLIENTI

## TOUCH YOUR RISK

E' l'analisi con cui Cribis D&B vuole aiutarti a valutare il profilo di rischio creditizio dei tuoi clienti, integrando le informazioni del tuo portafoglio con i dati di credit scoring Cribis. Cribis ti aiuta con gli indicatori:

- **Cribis D&B Failure Score:** probabilità che l'azienda cessi l'attività lasciando obbligazioni non pagate sul mercato nell'arco dei successivi 12 mesi
- **Cribis D&B Delinquency Score:** Probabilità che una società paghi con gravi ritardi nei successivi 12 mesi
- **Rating Cribis D&B:** indicatore sintetico e predittivo della consistenza e della affidabilità della controparte valutata, prevede anche il contributo qualitativo di analisti specializzati

Con l'analisi **Touch Your Risk**, corredata dai dati di esposizione e scaduto, potrai avere:

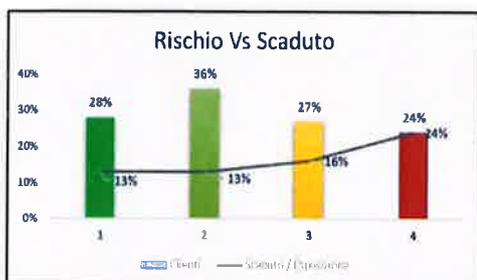
- **Il Tuo portafoglio clienti:** distribuzioni per Area Geo, Forma Legale e Distribuzione settoriale
- **Profilo di Rischio:** confronto fra il tuo portafoglio clienti e il mercato
- **I Tuoi clienti:** Rischio vs. Scaduto, Crescita del Fatturato ed Affidabilità, Come stanno pagando il mercato, Clienti da monitorare

## RISK HEALTH SCAN

Rapporto di analisi dello stato di salute che fornisce una panoramica di alto livello del potenziale rischio del portafoglio clienti Estero derivante dall'interruzione globale del commercio a causa degli effetti della pandemia di coronavirus.

Definizione del segmento:

- **Coronavirus Impact Risk -** Analisi sul potenziale impatto dell'epidemia utilizzando il file fornito dal cliente. Il rischio è valutato sulla base di aree geografiche e settori in cui le restrizioni al commercio sono risultate dalle restrizioni imposte dal governo.
- **Cribis D&B Delinquency Score:** Probabilità che una società paghi con gravi ritardi nei successivi 12 mesi
- **Business Continuity Risk (Failure and Portfolio Comparison Scores):** probabilità di fallimento dei clienti, gravi difficoltà finanziarie, attività di fusione e acquisizione e altri gravi rischi elevati



RISK ANALYSIS	
Total customers screened	1.685
AB customers with heightened risk <small>Customers likely to experience a cash flow disruption of commerce</small>	851
Customers in geographies with restrictions <small>Customers in geographies with curfews and population movement restrictions</small>	12
Customers with a 20% of locations in geographies with government restrictions <small>Customers with 20% or more of their corporate family members in geographies with curfews and population movement restrictions</small>	41
Customers operating in industries with government restrictions <small>Customers operating in an industry directly impacted by curfews impacting government restrictions</small>	41
Customers flagged as operating with limited margin based on Delinquency Score, Failure Score, or Viability Rating <small>Customers demonstrating limited margin in their current operations as identified by companies showing negative signs of operational stress or business continuity concerns as assessed by Dun &amp; Bradstreet's Delinquency Score, Failure Score, and Portfolio Comparison Score of Viability Rating</small>	41



## **CRIBIS X**

Con oltre 15.000 clienti attivi, CRIBIS X è la piattaforma di informazioni e servizi dedicati al Credit Management che permette di tradurre le strategie commerciali e di gestione del credito in strumenti operativi per:

- Valutare nuovi clienti in Italia e all'estero
- Monitorare e gestire il portafoglio clienti
- Ottimizzare il processo decisionale con la rete commerciale
- Ridurre ritardi nei pagamenti, scaduto e perdite

CRIBIS X mette a disposizione un patrimonio informativo unico sul mercato:

- Informazioni e dati a valore aggiunto in tempo reale sul 100% delle società di capitali, società di persone e ditte individuali
- Comportamenti di pagamento su oltre l'80% delle anagrafiche richieste
- Composizioni societarie, legami societari e partecipazioni sul 100% delle aziende italiane
- Business Information su oltre 330 milioni di aziende in tutto il mondo.

## **GRUPPI SOCIETARI**

I Linkages sono importanti strategicamente perché:

- Permettono di conoscere le varie relazioni all'interno di una struttura societaria, avendo così un panorama più esaustivo dell'azienda o delle aziende con le quali si hanno relazioni dirette o indirette
- Permettono di comprendere l'opportunità complessiva e rischio complessivo generato dall'esposizione all'interno di un albero societario
- Aiutano a determinare la spesa totale per negoziare migliori termini pagamento e individuare dove le decisioni d'acquisto vengono realmente prese

## Power Monitor



### POWER MONITOR

I clienti si evolvono continuamente. A volte sono cambiamenti positivi, altre volte comportano un aumento dei rischi collegati alla gestione del cliente. Ogni mese:

- **250.000 imprese** cambiano qualcosa nella propria composizione societaria
- **40.000+ imprese** nascono
- **11.000 imprese** diventano ad alto rischio di fallimento
- **21.000 imprese** iniziano a pagare in ritardo

**Power Monitor** è un sistema di monitoraggio che tiene traccia di tutte le variazioni sull'azienda e consente di visualizzare la storia di tutti i cambiamenti avvenuti nel corso del tempo:

- Tutte le informazioni sono monitorate nel tempo
- La storia completa delle variazioni avvenute è sempre disponibile
- Servizi di alert e notifica selezionabili dall'utente: decidi tu di ricevere solo le informazioni che ti servono
- Aggiornamento del rapporto informativo costante

### CRIBIS ITRADE

Negli ultimi anni i pagamenti sono divenuti un fattore centrale per la vita aziendale. Una corretta gestione del credito commerciale è fondamentale per salvaguardare il cash flow, pianificare la strategia commerciale, gestire i clienti e soprattutto per costruire rapporti solidi con partner strategici come Assicurazioni e Banche. Per questo è nato **CRIBIS ITRADE Lab**, la prima soluzione in Italia per la gestione di esposizione, scaduto e ritardi nei pagamenti. Cribis Itrade è la Piattaforma per il monitoraggio dei pagamenti dei propri clienti con confronto verso gli altri fornitori ed il mercato.

Con Cribis Itrade si può:

- Monitorare i ritardi nei pagamenti, l'esposizione e lo scaduto del proprio portafoglio
- Disporre di benchmark oggettivi per confrontare le performance di pagamento del proprio portafoglio con quelle del mercato
- Impostare politiche commerciali e di credito
- Fare previsioni su DSO e Cash Flow
- Disporre di maggiori informazioni per gestire i rapporti con Banche, Factor e Assicurazioni



## CRIBIS ITRADE + POWER MONITOR

**Cribis.com** diventa un unico strumento **operativo, comodo, semplice e completo**, con il quale:

- Gestire il **credito** (esposizione e scaduto)
- Capire la **rischiosità** di un cliente
- Capire se un cliente sta **pagando** me e gli altri fornitori
- Mettere in relazione importanza e **rischiosità** dei clienti
- Monitorare i clienti come **rischio e pagamenti**
- Vendere di più sui clienti buoni
- Sfruttare il poco tempo a disposizione sulle cose importanti
- Avere una reportistica aggiornata tutti i giorni

## SVILUPPO COMMERCIALE

**D&B Hoovers**



## DB HOOVERS

➤ **D & B Hoovers** è lo strumento di sales acceleration dedicato ai commerciali di aziende che operano su mercati esteri.

Permette di:

- Informarsi sulle aziende interessanti
- Avere liste di prospect altamente segmentate e sempre aggiornate
- Individuare la persona più utile da contattare ed avere informazioni rilevanti per contattarla

➤ **Le funzionalità più innovative:**

- Ricerca per tematiche. Es: "Energie rinnovabili"
- Analizzare e confrontare in dettaglio le caratteristiche di un'azienda
- Confrontare le aziende rispetto a un profilo "ideale" definito dall'utente
- Aggiornare le liste create dall'utente in modo dinamico e automatico
- Avvertire l'utente nel momento in cui si presentano eventi rilevanti per un'azienda
- Cercare aziende con Head Quarters decisionali all'interno di gruppi
- Cercare aziende in crescita e che continuano ad investire nel tempo

# CONDIZIONI ECONOMICHE PER GLI ASSOCIATI

## ANIE

Di seguito sono riportate le condizioni riservate agli Associati.

### ANALISI RISCHIOSITA' ED OPPORTUNITA' PORTAFOGLIO CLIENTI

SOLUZIONE	ESIGENZA	CARATTERISTICHE	INVESTIMENTO PER ASSOCIATI
Touch Your Risk	Analisi del Portafoglio Clienti Italia	<ul style="list-style-type: none"><li>🔗 <b>Il Tuo portafoglio clienti:</b> distribuzioni per Area Geo, Forma Legale e Distribuzione settoriale</li><li>🔗 <b>Profilo di Rischio:</b> confronto fra il tuo portafoglio clienti e il mercato</li><li>🔗 <b>I Tuoi clienti:</b> Rischio vs. Scaduto, Crescita del Fatturato ed Affidabilità, Come stanno pagando il mercato, Clienti da monitorare</li></ul>	Gratis
Risk Health Scan	Analisi del Portafoglio Clienti Estero	<ul style="list-style-type: none"><li>🔗 <b>Coronavirus Impact Risk</b> - Analisi sul potenziale impatto dell'epidemia utilizzando il file fornito dal cliente. Il rischio è valutato sulla base di aree geografiche e settori in cui le restrizioni al commercio sono risultate dalle restrizioni imposte dal governo.</li><li>🔗 <b>Cribis D&amp;B Delinquency Score:</b> Probabilità che una società paghi con gravi ritardi nei successivi 12 mesi</li><li>🔗 <b>Business Continuity Risk (Failure and Portfolio Comparison Scores):</b> probabilità di fallimento dei clienti, gravi difficoltà finanziarie, attività di fusione e acquisizione e altri gravi rischi elevati</li></ul>	Gratis

Eventuali richieste diverse da parte degli Associati saranno gestite direttamente dalla rete commerciale CRIBIS e saranno concordate rispetto al perimetro della convenzione.

## GESTIONE DEL CREDITO

SOLUZIONE	ESIGENZA	CARATTERISTICHE	INVESTIMENTO PER ASSOCIATI
Cribis Itrade	Conoscere il comportamento di pagamento dei miei clienti verso gli altri fornitori	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Monitoraggio ritardo pagamenti, esposizione e scaduto del proprio portafoglio clienti</li> <li>➤ Disporre di benchmark oggettivi per confrontare le performance di pagamento portafoglio clienti con quelle del mercato</li> </ul>	A preventivo
Cribis X Pacchetto Basic	Valutare e Monitorare Clienti e Nuovi Worldwide	<ul style="list-style-type: none"> <li>➤ Accesso alla piattaforma per 12 mesi</li> <li>➤ Valutazione economico – finanziaria in tempo reale</li> <li>➤ Monitoraggio eventi</li> <li>➤ Clusterizzazione del portafoglio clienti</li> <li>➤ Situazione costantemente aggiornata dello stato di salute del proprio portafoglio</li> <li>➤ Portafoglio in Monitoraggio + Cribis Itrade: Gestione e Monitoraggio Esposizione, Scadere, Scaduto</li> </ul>	€ 990
Cribis X Pacchetto Medium			€ 2.475
Cribis X Pacchetto Top			€ 4.950

Tutti gli importi si intendono IVA ESCLUSA.

Eventuali richieste diverse da parte degli Associati saranno gestite direttamente dalla rete commerciale CRIBIS e saranno concordate rispetto al perimetro della convenzione.

## SVILUPPO COMMERCIALE

SOLUZIONE	ESIGENZA	CARATTERISTICHE	INVESTIMENTO PER ASSOCIATI
DB Hoovers Versione Explore	Ricerca Nuovi Clienti Worldwide	<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 Accesso alla piattaforma per 12 mesi</li> <li>🔗 N. 1 utenza</li> <li>🔗 5.000 download + 5.000 business contacts</li> <li>🔗 Ricerca aziende in target</li> <li>🔗 Monitoraggio continuo notizie web su lista di prospect</li> </ul>	€ 4.200
DB Hoovers Versione Focus		<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 Liste di prospect altamente segmentate e sempre aggiornate</li> <li>🔗 Referenti più utili da contattare con informazioni rilevanti</li> <li>🔗 Versione Focus (in aggiunta):                             <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Legami sociatari</li> <li>○ Integrazione con il CRM</li> <li>○ Creazione profilo di prosepct e di ricerca ideale</li> </ul> </li> </ul>	€ 5.500
DB Hoovers Versione Predict		<ul style="list-style-type: none"> <li>🔗 Versione Predict (in aggiunta):                             <ul style="list-style-type: none"> <li>○ Analisi economico – finanziarie di settore Worlwide</li> <li>○ Head Quarter Decisionali</li> <li>○ Ricerca imprese con traiettorie di crescita e capacità di investimento</li> </ul> </li> </ul>	€ 7.600

Tutti gli importi si intendono IVA ESCLUSA.

Eventuali richieste diverse da parte degli Associati saranno gestite direttamente dalla rete commerciale CRIBIS e saranno concordate rispetto al perimetro della convenzione.